начнем экспортировать вместе

АКСЕЛЕРАТОР ЭКСПОРТНОГО РОСТА

2022

Школа экспорта РЭЦ

www.exportedu.ru

УНИКАЛЬНОСТЬ АКСЕЛЕРАТОРА

1. Формирует у представителей бизнеса практические навыки эффективного структурирования экспортного проекта

2. Позволяет минимизировать риски и снизить издержки при экспортной деятельности.

3. Учит правильно использовать инструменты государственной поддержки экспорта

Продолжительность программы – до 2 месяцев

КЛЮЧЕВАЯ ЦЕННОСТЬ АКСЕЛЕРАТОРА

Участие в акселераторе экспортного роста позволит компании подготовить **план выхода на экспортный рынок** (до трех для каждой компании)

Акселерационная программа обеспечивает конверсию: по итогам участия в программе с 2018 по 2021 годы более **20%** компаний (149 из 604) заключили **349** экспортных контрактов на сумму более **157** млн. долл. США

КЛЮЧЕВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ АКСЕЛЕРАТОРА

Участие в программе субсидируется в рамках нац. проекта*

Интерактивный формат бизнес тренингов + межмодульное сопровождение + нетворкинг

50% теории и 50% практики в образовательном модуле

Актуальность содержания постоянно контролируется Школой экспорта РЭЦ

Поддержка на всех этапах со стороны наставников и трекеров

Интегрированы все доступные меры государственной поддержки

*Нацпроект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»

ЗАДАЧИ АКСЕЛЕРАТОРА

1

СНИЖЕНИЕ РИСКОВ И ИЗДЕРЖЕК

Помогает правильно выбрать внешние рынки, учесть риски экспортного проекта, соблюсти все критерии должной осмотрительности при поиске контрагента, организовать интеллектуальную защиту продукции, найти покупателей и др.

2

РАСЧЕТ ЭКОНОМИКИ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА

Помогает определить необходимые объемы финансирования проекта, выстроить удобную логистику поставок, эффективно пройти таможенные процедуры и др.

3

СОБЛЮДЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ НОРМ И ТРЕБОВАНИЙ ПРИ ЭКСПОРТЕ

Помогает выполнить требования экспортного контроля, норм валютного законодательства, учесть необходимые условия внешнеторгового контракта, применить механизмы возврата валютного НДС и др.

СТРУКТУРА АКСЕЛЕРАТОРА

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ МОДУЛЬ

интенсивный курс обучения, позволяющий компании изучить и отработать на практике ключевые аспекты экспортного проекта

МЕЖМОДУЛЬНЫЙ ПЕРИОД

самостоятельная работа компании (между образовательными модулями) по подготовке этапов экспортного проекта и доработке на практике полученных знаний и инструментов. Работа проводится при индивидуальном сопровождении каждой компании наставниками программные условия внешнеторгового контракта, вопросы валютного контроля и хеджирования валютных рисков, возмещение валютного НДС, а также экспортного контроля.

УЧАСТНИКИ АКСЕЛЕРАТОРА

КОМПАНИИ

МОДУЛЬ 1 (ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ) 3 дня

МЕЖМОДУЛЬНЫЙ ПЕРИОД 1 месяц

МОДУЛЬ 2 (ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ) 2 дня

МЕЖМОДУЛЬНЫЙ ПЕРИОД 1 месяц

МОДУЛЬ 3 (ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ) 2 дня

МОДУЛЬ 4 (ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ) 2 дня

ТРЕНЕРЫ КОМАНД, ФАСИЛИТАТОРЫ ШКОЛЫ ЭКСПОРТА

НАСТАВНИКИ ШКОЛЫ ЭКСПОРТА + КЛИЕНТСКИЕ МЕНЕДЖЕРЫ РЭЦ

ОБУЧЕНИЕ/ ФАСИЛИТАЦИЯ ПРАКТИК

ПРОРАБОТКА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА + УСЛУГИ РЭЦ

ОБУЧЕНИЕ/ ФАСИЛИТАЦИЯ ПРАКТИК

ПРОРАБОТКА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА + УСЛУГИ РЭЦ

ОБУЧЕНИЕ/ ФАСИЛИТАЦИЯ ПРАКТИК

СОДЕРЖАНИЕ МОДУЛЕЙ АКСЕЛЕРАТОРА

1

ПОДГОТОВКА ПРЕДПРИЯТИЯ К ЭКСПОРТУ

В модуле: риски экспортной деятельности, система господдержки экспорта. Вы научитесь правильно выбирать рынки и искать покупателей своей продукции, освоите вопросы сертификации экспортного товара, увеличения его конкурентоспособности и инструменты Интернет-продвижения.

2

ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

В модуле: изучение затратной стороны экспортной деятельности, инструменты минимизации финансовых рисков, пред- и постэкспортное финансирование, вопросы международной транспортной логистики, таможенного оформления и т.д.

ВАЖНО: в программу «Акселератор экспортного роста» интегрированы знания и механизмы реализации всех доступных в настоящее время инструментов государственной поддержки экспорта

СОДЕРЖАНИЕ МОДУЛЕЙ АКСЕЛЕРАТОРА

3

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА

В модуле: существенные условия внешнеторгового контракта, вопросы валютного контроля и хеджирования валютных рисков, возмещение валютного НДС, а также экспортного контроля.

4

ЭФФЕКТИВНОЕ УЧАСТИЕ ЭКСПОРТЕРОВ В БИЗНЕС-МИССИЯХ

В модуле: формирование у предприятий системного представления о бизнес-миссии, как одном из наиболее эффективных инструментов продвижения своих товаров и услуг на зарубежных рынках. Модуль посвящен детальному изучению алгоритмов подготовки к участию в бизнес-миссиях, подготовке к переговорам с учетом кросс-культурной специфики иностранных контрагентов, управлению манипуляциями и возражениями.

ВАЖНО: в программу «Акселератор экспортного роста» интегрированы знания и механизмы реализации всех доступных в настоящее время инструментов государственной поддержки экспорта

ОТРАСЛИ УЧАСТНИКОВ АКСЕЛЕРАТОРА

Агропромышленный комплекс

Транспортное машиностроение

Деревопереработка

Электротехническое оборудование

Металлообработка

Легкая промышленность

Школа экспорта РЭЦ

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ АКСЕЛЕРАТОРА

1. Наличие у компании подписанного соглашения о взаимодействии при реализации мероприятий нацпроекта «Производительность труда» с органами власти субъекта Российской Федерации

2. За весь период проведения программы участие могут принять не более 4 сотрудников от одной компании

3. Компании из числа участников национального проекта принимают участие в программе на безвозмездной основе (субсидируется за счет средств Федерального бюджета Российской Федерации)

РЕЗУЛЬТАТ ПРОХОЖДЕНИЯ АКСЕЛЕРАТОРА ДЛЯ КОМПАНИЙ

ПОДГОТОВЛЕНО ДО 3 ПЛАНОВ ВЫХОДА НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ - 3 ЭКСПОРТНЫХ ПРОЕКТА

- Выбран рынок, проанализированы входные барьеры, требования
- Установлен контакт с потенциальным покупателем и проведена детализированная проверка его деловой репутации
- Учтены аспекты экспортного контроля и валютного законодательства
- Подготовлено коммерческое предложение
  «Экспортная команда» компании подготовлена к проведению переговоров
- Подготовлены планы участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях, бизнес-миссиях
- Отработаны каналы продвижения продукции (бренда) на выбранных рынках, в т.ч. online
- Применены необходимые меры государственной поддержки

Школа
экспорта РЭЦ

Звоните нам
или пишите

123610, Москва,
Краснопресненская наб., 12, подъезд 9
тел. +7 (495) 937 47 42
support@exported.ru